

# BPAソリューション



01

## PURPOSE

不変の存在意義  
時代に合わせた価値を  
創造する

02

## VALUE

大切な価値観  
四方よし  
買ってよし・売ってよし・  
世間よし・仲間よし

## VISION

目指す未来  
かかわる全ての人が  
しあわせ

04

## MISSION

果たすべき使命  
社会課題をビジネスで  
解決する

03



# bstyle

世界を変えるソーシャルカンパニー

# 社会課題をビジネスで解決する

## Our Service



ピーススタイルグループの事業は大きく3つの領域に分かれます。

まず、創業時から当社の基盤である「HR」領域です。日本社会の働き手不足解消に向け、しゅふJOBを中心に複数サービスを展開しており、人と企業に最高の出会いと発展を届けるマッチングを目指しています。

また、働き手不足の根本解消には、業務の効率化・自動化により、人手の需要を減らすことも必要だという考えのもと、ITの活用によりその実現を目指すのが「DX」領域です。

そして、当社のPURPOSEに基づき時代に合わせた価値創造を色濃く実践するのが

「New Business」領域です。

## HR領域

しゅふに特化した人材サービスを中心に事業を展開しています。

人と企業に、最高の出会いと発展をお届けするのがHR領域での私たちの使命です。

### しゅふJOB。

しゅふ特化型の求人サイト

掲載料金・応募料金 採用料金の  
選べる3つのプランで効率的にスキルと  
働く意欲の高いしゅふをご採用いただけます。

派遣・社中  
しゅふJOB。  
スタッフィング

しゅふ特化型の人材派遣サービス

繁忙閑散に応じた人員配置など  
しゅふの働く特性を活かした  
効率的な派遣サービス活用を提案いたします。

### スマートキャリア

専門職・企画職の即戦力な  
人材派遣サービス

通常の派遣採用では出会えない  
フレキシブルな働き方を希望する  
スペシャリストをご紹介いたします。

### スマートキャリア

AGENT

専門職・企画職の即戦力な  
人材紹介サービス

通常の社員採用では出会えない  
フレキシブルな働き方を希望する  
スペシャリストをご紹介いたします。

### BIZ-directors

CXO・部長クラスの  
複業人材マッチングサービス

価値発揮の場を広げた意欲ある  
プロのチカラを必要な時・必要な分  
低コストでアサインいたします。

## DX領域

業務の自動化を中心とした企業のDX推進支援事業を展開しています。人の仕事をテクノロジーで代替・強化し、企業の発展に貢献することがDX領域での私たちの使命です。



カスタムソリューションのDX推進支援サービス

RPA/iPaaS/生成AIなどのIT技術を駆使して  
オフィスワークのDX推進を支援いたします。  
課題抽出・開発・保守まで幅広い対応が可能です。



業務委託のITエンジニアマッチングサービス

即戦力のエンジニアを迅速にご紹介いたします。  
フロントエンド/バックエンド/インフラまで  
様々なITエンジニアの需要に対応可能です。


## New Business領域

当社のPURPOSE「時代に合わせた価値を創造する」をMISSIONとする組織「ピーススタイルビジネス研究室」を構え、時代の変化に合わせた新たな価値創造に挑み続けます。



オフィスワークのリモートアシスタントサービス

月10時間から驚くほど低コストで  
事務・クリエイティブ業務を得意とする  
専属アシスタントをアサインいたします。



弊社対応領域

# ベーススタイルバリューテクノロジーズのRPA推進実績

「お客様のIT環境を活かす」コンセプトをご評価いただき、累計で2,200件以上のRPA実績がございます。豊富な実績から、多様な業界、職種の対応実績やナレッジを活かしたサービスでご支援が可能です。

## RPA推進支援

2025年4月時点：累計2,275件

### RPA推進支援数 内訳 (2024年10月)

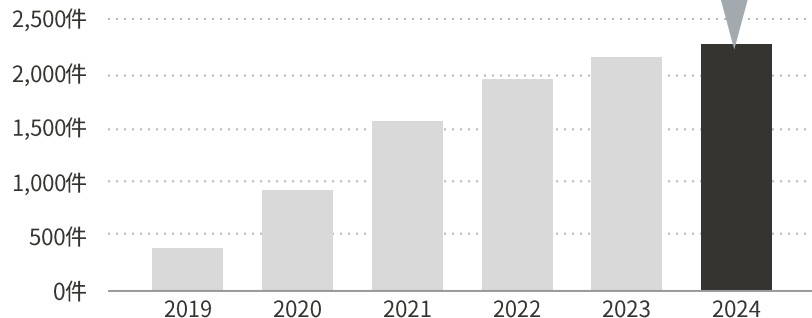
営業(事務)  
**574件**

総務/人事/法務  
**512件**

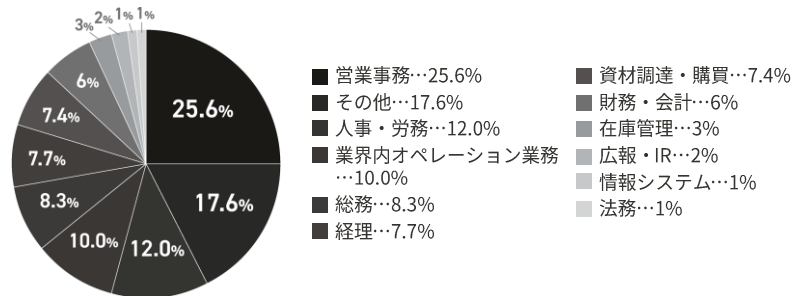
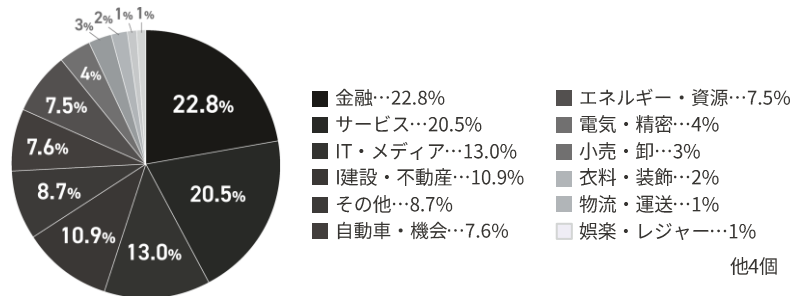
財務/会計/経理  
**349件**

調達/購買/在庫管理  
**208件**

その他  
**632件**



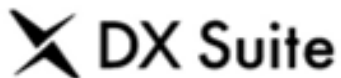
## 業界・職種別のRPA支援実績割合



## 「お客様のIT環境を活かす」が大事にしているRPA推進におけるコンセプトです

そのコンセプトを実現するために、このような様々な要素技術を駆使できるRPAエンジニアが、総勢約85名、プロパー社員として在籍しております。今後も、継続的な増員を計画しています。

### Microsoft Power Platform、他



### AI



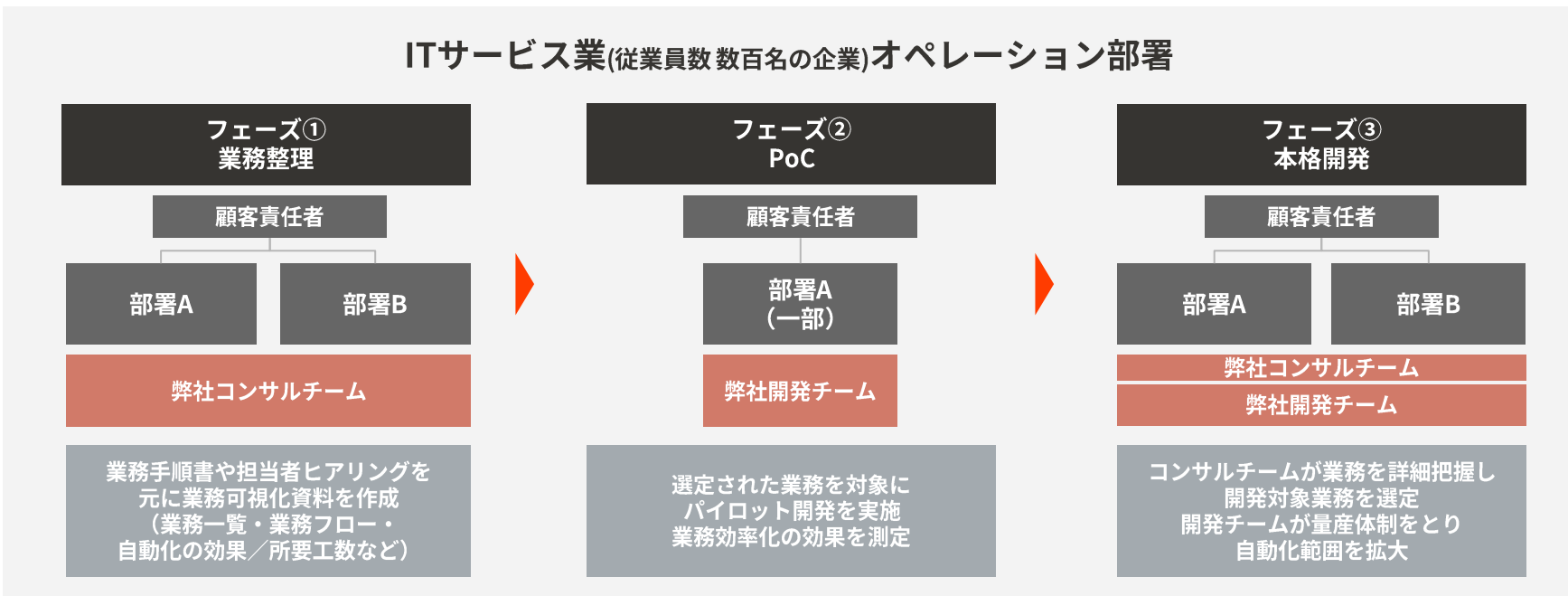
### RPA



## UiPath

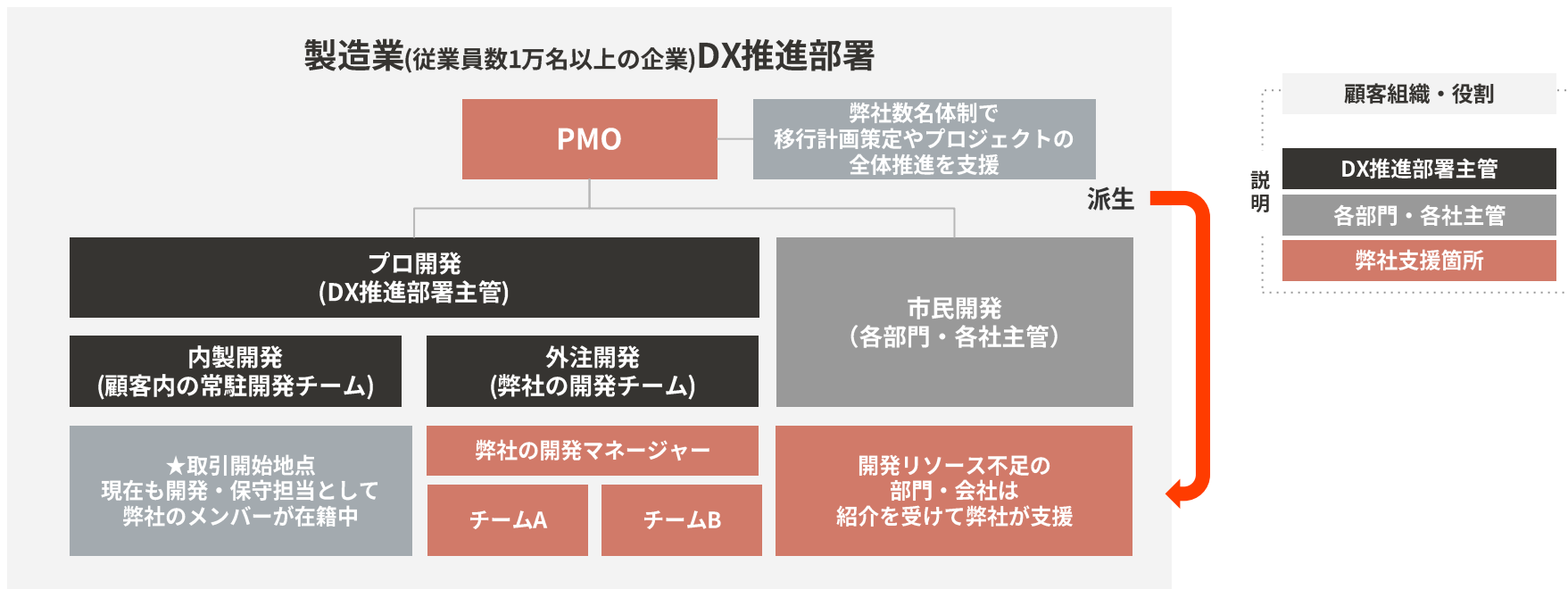
オペレーション業務の自動化による業務効率化およびオペレーション体制変更を狙う企業様向けに、業務整理コンサルティングから自動化開発までをトータルで支援しております。

### ITサービス業(従業員数数百名の企業)オペレーション部署



## Microsoft Power Automate

取引は顧客チーム内に2名常駐する形で開始(★印)。顧客の外注ニーズの高まりやRPAツール移行プロジェクトの発足などの状況変化に合わせて柔軟・臨機応変な顧客支援をおこない評価をいただいております。



サービス名称	単位/料金	ご利用条件・料金ルール
スポットサポート	1回4時間まで/¥40,000	<ul style="list-style-type: none"> <li>追加対応(同日内)：4時間超過分は1時間単位で¥10,000/時（※1時間未満切り上げ）</li> <li>追加対応(日跨ぎ)：リモート：1時間単位/訪問：最低4時間から追加対応</li> <li>請求タイミング(月跨ぎ)：当月末締め・翌月末支払い</li> </ul>
定額サポート	<p>月10時間～160時間で ご要望に応じプラン設定</p> <p>【プラン及び料金設定例】</p> <p>10時間：¥100,000/月（時間単価 ¥10,000）            80時間：¥716,000/月（時間単価 ¥8,950）            160時間：¥1,240,000/月（時間単価 ¥7,750）</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>時間単価の計算式：¥10,000 - (ご希望時間 - 10) × 15</li> <li>月上限時間を超過した場合、1時間単位で申込プランの時間単価を追加請求（※1時間未満は切り上げ）</li> <li>定額サポートは辞退のご申告がない限り毎月自動更新となります。</li> <li>利用期間および精算：月末日を利用期間の末日とし、月初または利用開始日から当月末までの作業時間分を請求</li> </ul>

その他、ご要望に応じたカスタマイズ対応も承ります。  
 長期・大規模なご契約につきましては別途ご相談ください。

#### 注意事項

※訪問を含む場合はオンサイトオプションとして料金に対し1.2倍の割増しとなります。

※調査や打合せ等に要した時間も対応時間として換算します。

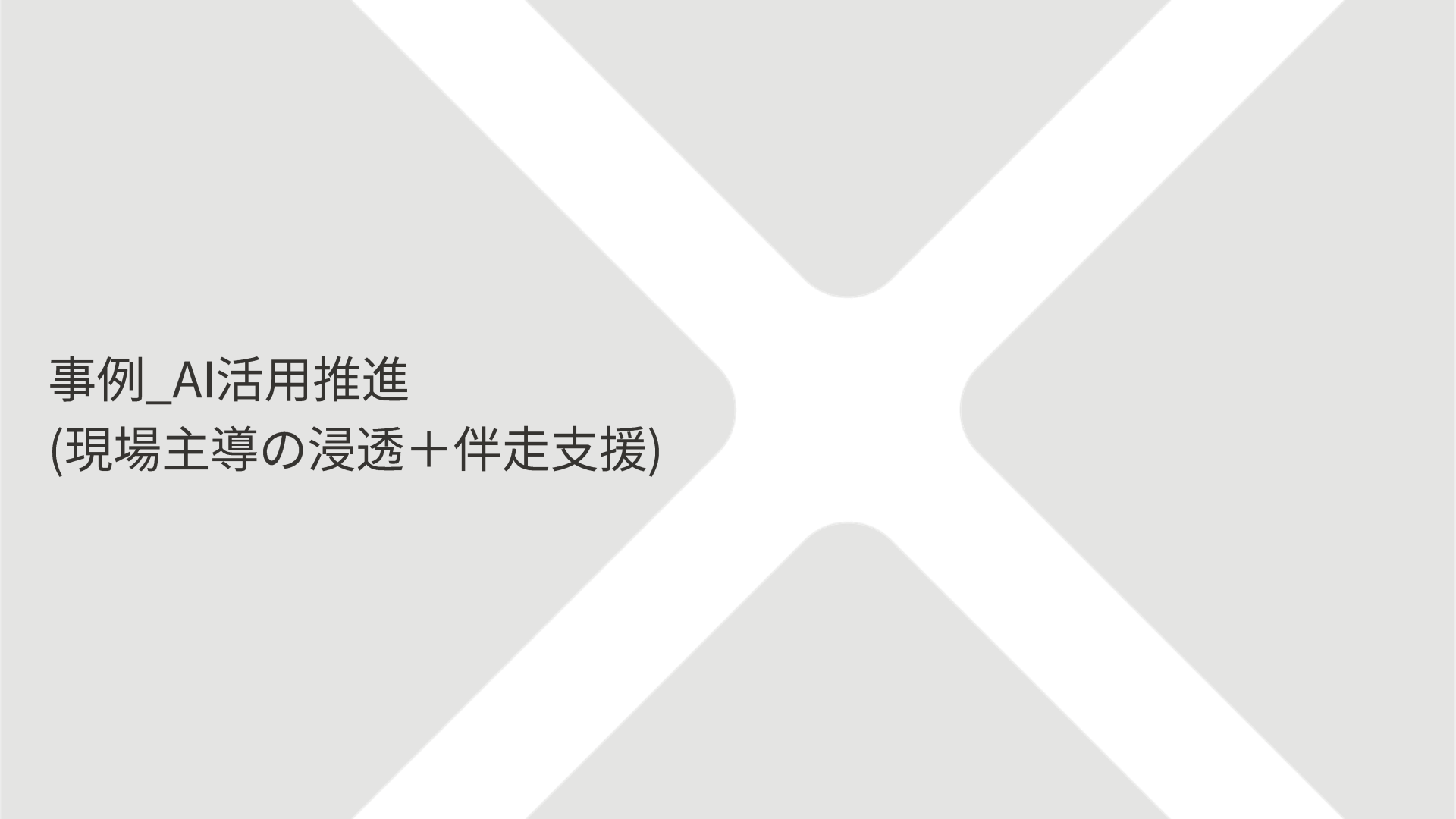
※1都3県(東京・神奈川・千葉・埼玉)を除くエリアへの訪問は、1日につき出張費 5,000円、業務上の都合により宿泊が必要な場合は1泊につき 12,000円、および新幹線・特急・航空券等の実費を別途請求いたします。

※サポートサービスは履行割合型準委任の扱いとなり、契約不適合責任は負いかねます。

※対応日時は都度協議・調整といたします。

## ビースタイルバリューテクノロジーズの実績一覧(一部)

業種	プロジェクトテーマ	プロジェクト概要
製造行	全社DX推進	Power Platform環境、CoEや各テーマに応じた開発支援を伴走型で支援
人材サービス業	業務自動化	勤怠管理業務の効率化のための自動化開発支援
BPO業	デジタル化	BPO受託のための大量の申込様式のOCR読み取り設定支援
代理店	営業強化	複数のサブリセラー向けのノーコードローコード領域におけるプリセールス支援
法律事務所	業務効率化	弁護士報酬の請求書作成のためのkintone導入の支援
製造業	ツール移行	人事システム更改に伴う既存RPAツールの移行支援
不動産業	全社DX推進	内製化支援のための各部署に対する定期訪問伴走支援
自治体	業務効率化	自治体職員向けの計1,600時間のスポットサポート支援
ITサービス業	LTV拡大	サービス拡大に向けた業務自動化開発強化の支援



# 事例\_AI活用推進 (現場主導の浸透+伴走支援)

# 人材業におけるAI活用推進(現場主導の浸透+伴走支援)1/6

属人化した業務からの脱却へ。AI導入で目指した「**価値創造**」へのシフト

※**弊社人材紹介事業部におけるAI活用促進**ではありますが、要素として参考になれば幸いです。

## Before



### 抱えていた課題

#### 生産性の限界

属人的なスキルに依存し、業務量に限界があった

#### リソースの圧迫

提案準備や記録作成などの「作業」に多くの時間を費やしていた

#### 機会損失

本来注力すべき「企業・求職者との対話」や「マッチング精度の向上」にかかる時間が不足していた

## Goal



### DXで目指した姿

#### 業務の抜本的な効率化

AIで定型業務を自動化し、生産性を飛躍させる

#### 「人」の介在価値の最大化

コンサルタントが「思考」と「対話」という付加価値の高い業務に集中できる環境を構築する

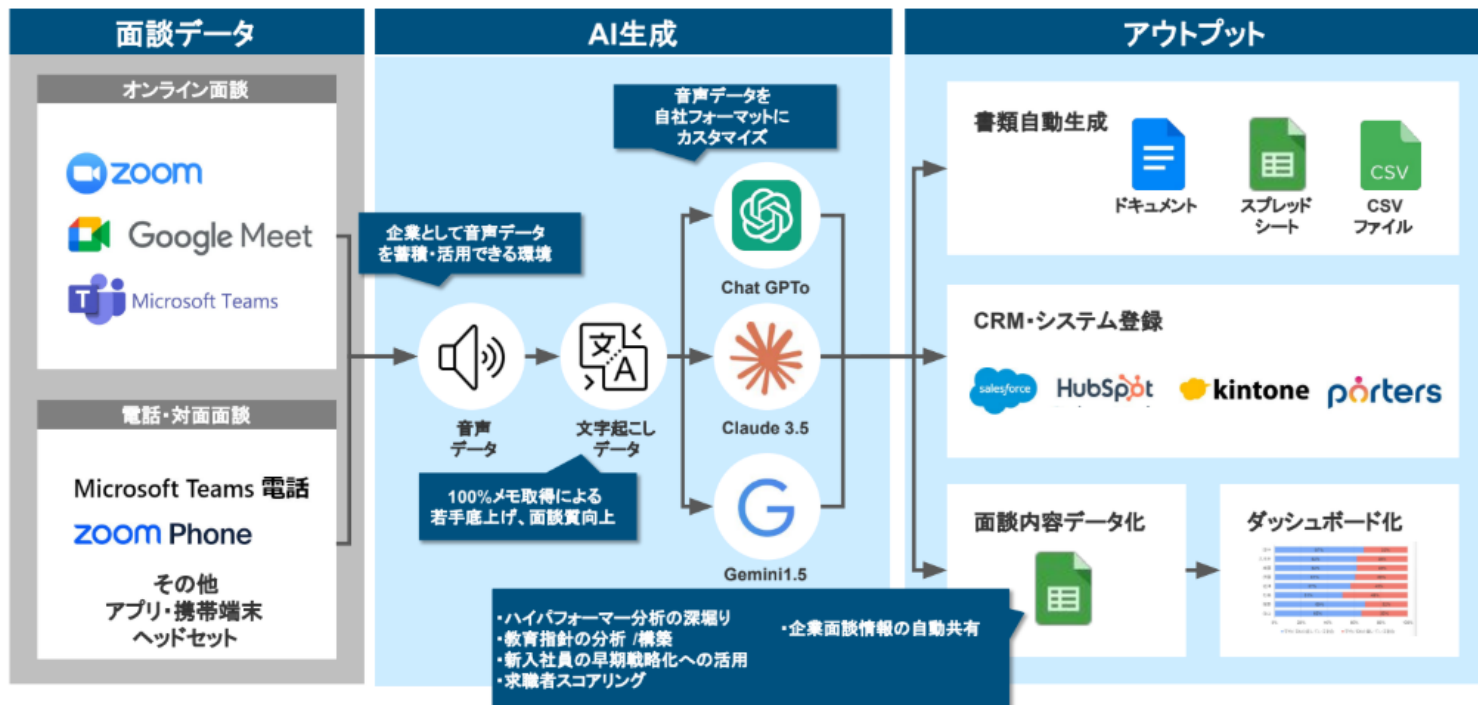
# 人材業におけるAI活用推進(現場主導の浸透+伴走支援)2/6

準備から実行、後続業務まで。業務フローを変革したAI活用術

			準備	実行	完了後
商談プロセス	対企業	Before	手作業での情報収集	メモを取りながら対話	ゼロから求人票作成
		After	<b>Gemini</b> が企業の採用課題を数分で仮説立て	<b>MENDAN</b> で自動議事録化。対話に100%集中	<b>Gemini</b> が商談内容からドラフトを自動生成。
面談プロセス	対求職者	Before	担当者の経験則でマッチング	ヒアリングとメモで手一杯	定型的な推薦状
		After	<b>Gemini</b> が経歴から多角的なキャリアの可能性を提示	<b>MENDAN</b> 活用で関係構築に注力	<b>Gemini</b> が個人に最適化された推薦状を生成

## MENDANとは？

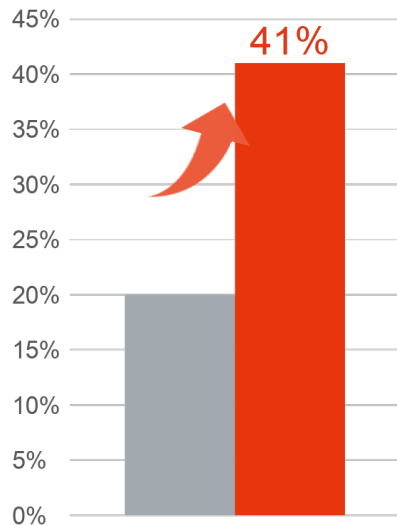
## AI書類自動生成・面談分析による、顧客コミュニケーションの質量向上



生産性・品質が劇的向上。主要KPIが過去最高を更新



書類選考通過率



**2倍**に増加！



オーダー作成数

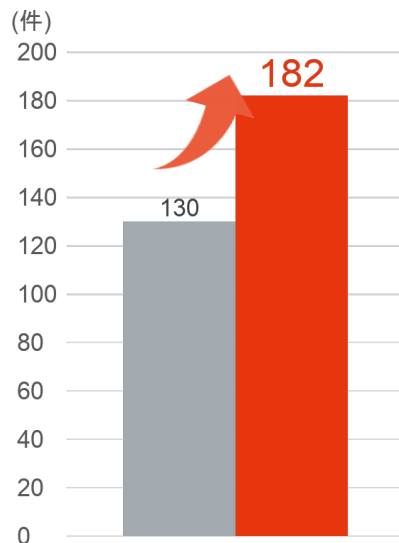
RA1人あたりの生産性が  
ほぼ**2倍**に

従来5名で目標としていた  
月150件をわずか

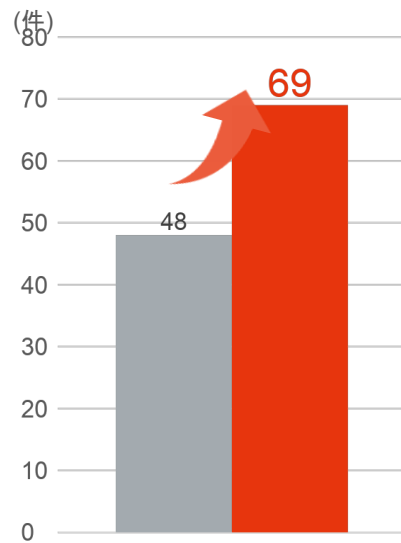
**3名で達成**



月間推薦数  
(P-DASH)



月間最大1次面接数



推薦数・面接数も**大幅UP**

“AIは優秀なアシスタント”。現場担当者の仕事を本質的な領域へ

働き方の  
パラダイム  
シフト



Before

メール作成や  
情報収集などの  
「作業」に  
脳も時間も消費

After



戦略立案



関係構築



提案の質向上

人にしかできない価値創造に集中

現場から  
生まれた  
変化の声



Aさん

AIが出した仮説から  
仕事が始まるので、  
より深い提案準備に集中できる  
私にしかできない仕事に  
時間を使えるようになった



Bさん

自分では見つけられなかった  
マッチポイントをAIが教えてくれる  
求職者・企業双方に  
刺さる提案ができるようになり、  
通過率向上を実感している

組織への  
好影響



業務負荷の軽減




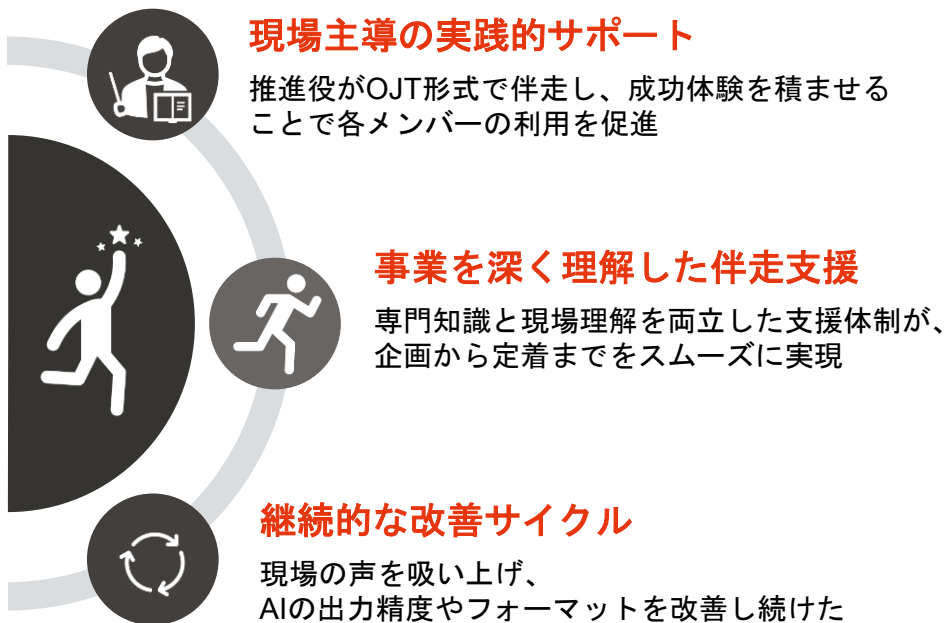
心理的な余裕が生まれる




前向きな改善提案が活発化

成功の鍵は「**現場主導の浸透**」と「**伴走支援**」。AIとの協業で次なるステージへ

 3つの成功要因



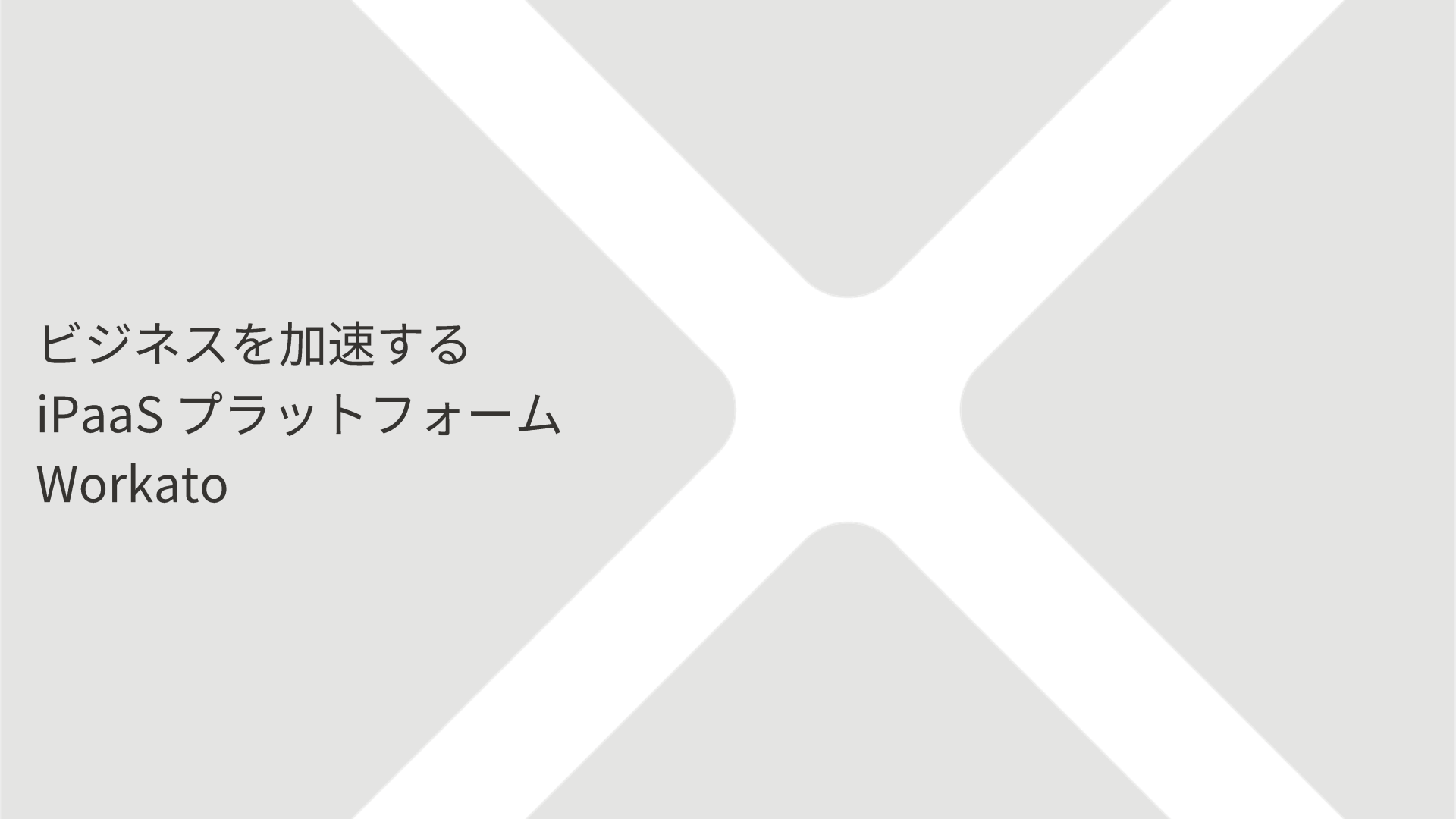
 まとめと今後の展望



AIとの協業は、  
**\*\*「人が介在する価値」\*\***を再定義し、  
最大化する強力なエンジンになり得る

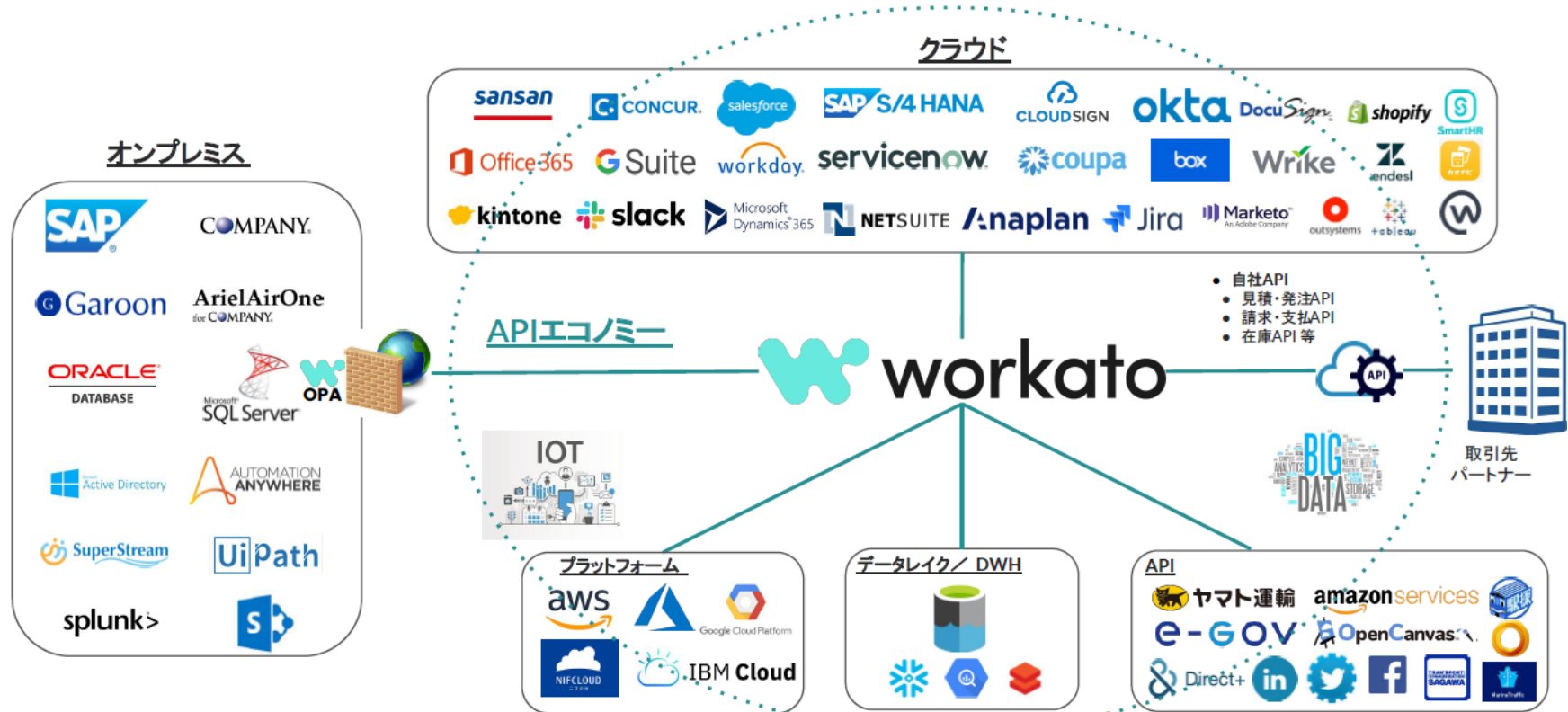


この成功モデルを他事業部にも展開することで、**全社的な生産性向上**と  
**企業価値向上**を目指すせる兆しあり



ビジネスを加速する  
iPaaS プラットフォーム  
Workato

# Workato(iPaaS)プラットフォーム



## 市場リーダーとして認知

ガートナー、フォレスター、G2 クラウド、  
トラスト・ラディウス



















11,000社以上の顧客

1,000以上のコネクタ—

CONNECT TO APPS, DATABASES,  
FILES, APIs (CLOUD, ON-PREMISE)

500,000以上の  
コミュニティ・レシピ

## 急成長企業

## 創業メンバー



## 世界的ブランド企業

## 戦略的パートナー企業



次世代AIオーケストレーション  
で実現するAI Workerとの  
コラボレーション

日 6月25日 16:00~16:30、ホール H



株式会社 IIXL  
Senior Vice President  
Digital Function  
岩間 健



Workato株式会社  
Founder, Field CTO  
鈴木 浩之

AWS SUMMIT

Workatoは、Gartner®による2025年の「iPaaS（Integration Platform as a Service）分野のMagic Quadrant™」において、7回連続で「リーダー」に選出されました。[日本語版レポート](#)

## iPaaSを超えて進化

Workato Japanを次のレベルへ



エンタープライズ・オーケス  
トレーションのリーダーから  
→ **Agentic AI**のパイオニアへ

Agenticエンタープライズを実現



全社員が業務改善に取り組める  
最適なプラットフォーム  
Workatoで、大幅な業務効率化  
を実現。



導入で得られた効果



mercari  
System Engineering Group Manager

清川 哲也 様

今のメルカリ社内の仕組みは、  
Workatoなしでは回りません。



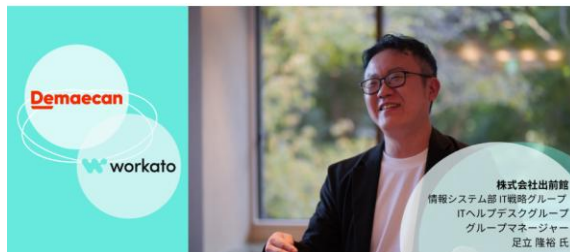
この事例は、以下のような課題を抱える企業に特に参考になります。

- ・ 手動業務を自動化し、コスト削減と業務効率化を実現したい企業。
- ・ セキュリティとコンプライアンスを強化したい企業。
- ・ SaaSベースのシステムをシームレスに統合し、DXを加速させたい企業。

社員が困っていることに対して、解決策がイメージ  
できるようになったのはとても大きいです。  
Workatoを使うようになって、できることが格段に  
増えたと強く感じます



芦辺 成矢 氏  
キャディ株式会社  
HR本部人事総務部 ITチーム




株式会社出前館  
情報システム部 IT戦略グループ  
ITヘルプデスクグループ  
グループマネージャー  
足立 隆裕 氏

## 解決策

- ・ Slackのみで業務が完結できる環境の構築
- ・ Concur®での経費精算申請の承認タスクをSlackから実現
- ・ 全ての社内ツールのアカウント発行・廃止を、従業員のステータスに合わせ自動化
- ・ 稟議発注から経理会計システムまでのデータ連携と、稟議発注の前の契約書管理の自動化（現在構築中）

- ・ 手動業務の大幅削減
  - 業務プロセスの自動化により、大幅な時間短縮を実現。
  - 92%の工数削減を達成し、従業員の生産性を向上。
- ・ セキュリティとコンプライアンスの強化
  - 人的ミスを削減し、セキュリティリスクを最小限に。
  - ユーザー管理プロセスの合理化によるコンプライアンス向上。
- ・ SaaS連携の加速
  - Workatoを活用し、複数のSaaSツールをシームレスに統合。
  - 業務プロセスの自動化により、導入から成果創出までの時間を短縮。



UiPathから  
Power Automateへの  
移行プロジェクト

UiPath導入済の企業様でもライセンス購入価格変更やプランのアップデートの影響、全社的なMicrosoft M365への集約の方針などから、**コスト最適化**を目的にした **UiPathからPower Automate / Power Automate for desktop(PAD)への移行**プロジェクトの依頼が増加しています。

ライセンス価格変更

PADの製品進化

M365への集約化



2020年

Figure 1: Magic Quadrant for Robotic Process Automation



2024年

Gartner

PADの製品としての成熟度が高まり評価があがっている

# 移行に伴う想定課題と対応策

PAD移行開発特有の想定される課題に対しては、これまでのプロジェクトナレッジによって**先見性をもった対応**が可能です

## 想定課題

## 対応策

### 移行可否の判断

PADの実用性を含めUiPathから置き換えることが可能なかの判断が難しい

移行可否の判断基準を洗い出し、一部技術検証して対象ロボットの洗い出しを行います

### 移行開発規模の把握

移行するにあたりロボット毎の移行開発工数の算出が難しくプロジェクト規模が測れない

ロボット毎の移行難易度設定、工数設定の基準となるRPAアセスメントの策定

### 移行後の運用/保守

統一されたルールがないまま各人が開発をすることにより移行後の運用・保守への負担増

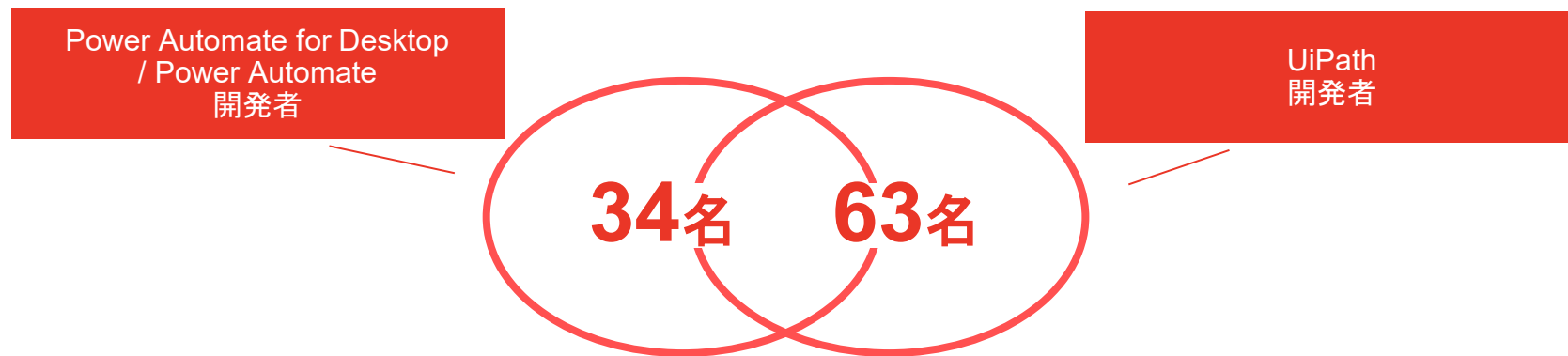
PAD特有機能活用とベストプラクティスに基づく開発標準/フレームワーク/工程の再構築

### 移行体力の創出

現行体力だけでは移行するにしてもスピード感が足りない

移行専門チーム組成により通常業務との並行開発体制をとることで移行スピード向上

弊社は**RPAの専門組織**として複数ツールにまたがった知見のあるメンバーがおります。  
プロジェクト遂行上発生する技術課題に対しても**組織的な後方支援**が可能です。  
また、移行計画策定支援～移行開発までの**大型プロジェクトの対応実績**もあります。



## プロジェクト実例



# UiPathからPower Automateへの移行フェーズ

期限のある移行プロジェクトを成功させるため、弊社では移行開発そのものの支援に加え、移行プロジェクトの**計画立案・実行推進も含めて支援可能**です。

## PoC・現状把握

- **現行RPAシナリオの把握**  
現行RPAシナリオの操作対象システム・利用状況・業務影響などを踏まえた移行対象の把握
- **貴社環境におけるPADの有効性の検証**  
PADによる自動化にハードルがありそうな処理を洗い出し操作可否を検証
- **パイロット移行開発**  
代表的なRPAシナリオをサンプルに移行開発を行い、難易度や規模から工数算出するロジックを検討

## 計画策定支援

- **マスタースケジュール検討**  
ライセンスの移行完了時期や個々のRPAシナリオの移行タイミングをもとにしたプロジェクト全体のスケジュール策定
- **体制・役割の設計**  
開発・運用保守、PMOなどの役割の基準を明確に定め、必要体制人数を算出
- **プロジェクト計画策定**  
関係者を適切に巻き込み、安定したプロジェクト推進のためのプロジェクト計画・憲章の策定

## 移行開発

- **移行開発**  
技術知見のあるメンバーによるUiPathからPADへの移行開発の実施
- **プロジェクト推進支援**  
移行完了状況の推移のモニタリングをおこなうとともに、プロジェクト遂行上発生した課題に対する対策の立案
- **保守体制構築**  
移行期間中の新旧RPAの並存状態での運用整備や、リリース後のPADシナリオの保守運用の実施

## 支援体制(例)

移行プロジェクトを完遂するための**必要機能をもとに組織編成**します。  
一定領域だけ外注するなど**貴社既存体制との混成チーム**での対応も可能です。

