

ビースタイルグループの人材紹介サービス



01

PURPOSE

不変の存在意義
時代に合わせた価値を
創造する

02

VALUE

大切な価値観
四方よし
買ってよし・売ってよし・
世間よし・仲間よし

03

MISSION

果たすべき使命
社会課題をビジネスで
解決する

04

VISION

目指す未来
かかわる全ての人
がしあわせ



世界を変えるソーシャルカンパニー

世界を変えるソーシャルカンパニー

Overview & History

会社概要

会社名	株式会社ビースタイルホールディングス
設立日	2020年2月14日 ※2002年7月5日 ビースタイルグループ創業
上場市場	東京証券取引所グロース市場（証券コード: 302A）
所在地	東京都新宿区西新宿6-18-1 住友不動産新宿セントラルパークタワー 32F
共同創業者	代表取締役社長 三原 邦彦 取締役会長 増村 一郎（日本人材派遣協会理事）
従業員数	379名（2024年10月1日現在）
グループ会社	株式会社ビースタイルスマートキャリア 株式会社ビースタイルメディア 株式会社ビースタイルバリューテクノロジーズ 株式会社ビースタイルチャレンジ

共同創業者



代表取締役社長
三原 邦彦
Kunihiko Mihara



取締役会長
（日本人材派遣協会理事）
増村 一郎
Ichirou Masumura

沿革/受賞

2002	東京都渋谷区にて株式会社ビースタイル（現 株式会社ビースタイルスマートキャリア）を創業 パートタイム型人材派遣サービス「しゅふJOBスタッフィング」事業開始
2010	全国版のしゅふに特化した求人サイト「しゅふJOB」事業開始
2012	時短×ハイキャリア人材派遣サービス「スマートキャリア」事業開始
2013	代表 三原が、『Japan Venture Awards 2013』にて【中小企業庁長官賞】を受賞
2015	経済産業省による『ダイバーシティ経営企業100選』にて【ダイバーシティ促進事業表彰】を授与
2018	RPA導入支援「RMaD」事業開始 雇用創造数が10万人を突破
2019	日経DUAL「共働き子育てしやすい企業ランキング2019」に3度目の選出、第22位にランクイン
2020	ホールディングス体制へ移行 「しゅふJOB」が『第3回 日本サービス大賞』にて【厚生労働大臣賞】を受賞
2024	東京証券取引所 グロース市場へ新規上場 雇用創造数が20万人を突破

「働きがい」と 「働きやすさ」を 「And実現」

人生の重要な選択を支えるエージェントとして、
かかわる求職者には一貫してこの価値観を基に
サービス提供しています

働きがい



やりがい・成長機会・
経験を活かせる仕事

And 実現



どちらか一方でなく
両立できる選択肢を提示

働きやすさ



勤務日数・時間・場所
など制約とのマッチ

求職者ニーズ・職種特性に応じて、最適なチャネルで人材を集めてご紹介します

独自ブランド



しゅふを集める力という、当社の
経営資産を活かした独自ブランド

主な集客チャネル

登録会員 123.8万人のしゅふJOB
データベース

サービス提供中

Regular Service

通常のエージェント

一般的な人材紹介事業で用いられる
調達網を駆使した人材紹介

主な集客チャネル

ビズリーチ/ Indeed/ enミドルの転職/ リク
ルートダイレクトスカウト/
求人ボックス 等

サービス提供中

「働きがい × 働きやすさ」を And で実現したい求職者を集め、
マッチングし、ご紹介させていただきます

対応職種について

しゅふが得意な職種、主要なオフィスワーク全般に対応しております。

強みの領域



主な対応職種

- 接客・販売
- 調理
- ラウンダー営業
- インサイドセールス
- コールセンタースタッフ/SV
- 事務・営業サポート
- 経理事務/労務事務
- 派遣会社のスタッフフォロー職
- 幼児教育/塾講師
- etc...

しゅふが得意な職種に幅広く対応

Regular Service

通常のエージェント

01 隣接領域 経営・CXO - 経営トップ層 - 機能別CXO	02 CORE 営業・販売系 - 営業職 - 販売・店舗 - セールス・サポート・CS	03 CORE 企画・マーケティング系 - マーケティング - 経営企画・事業企画	04 CORE 管理・バックオフィス - 経理・財務 - 人事・総務・法務
05 IT・エンジニア系 - 開発エンジニア - インフラ・社内IT	06 クリエイティブ系 - デザイン・制作 - コンテンツ・編集	07 隣接領域 コンサル系 - 戦略・経営系 - 機能・領域系 - 業界特化・専門	08 専門職・研究系 - 研究・開発 - 生産・品質・SCM

主力は事業推進3領域。経営・CXOおよびコンサル系領域も、関連するご相談には対応可能

※ 上記は代表例。実際のご相談内容に応じて柔軟に対応いたします。

特徴 1 「しゅふJOB」のご紹介

業界初、しゅふ特化求人媒体「しゅふJOB」が、当社人材紹介事業の最大の特徴です

年間サイト訪問者数

1,321万人

2026年3月期実績



登録会員者数

157.6万人

2026年3月期実績



しゅふの求人サービス認知度

第4位

2026年2月期実績



Point

仕事を探しているしゅふの 約3人に1人 が「しゅふJOB」にアクセス

TVCM放映中(関東・関西・中京・福岡)・日本サービス大賞 厚生労働大臣賞受賞・ダイバーシティ経営企業100選 等の社会的評価あり

》》》 他社の人材紹介では再現困難な、しゅふに特化した母集団形成力が強みです

「数」ではなく
「精度」にこだわる
体制を敷いています



企業担当×一気通貫

ヒアリングした担当者が、推薦・調整・就業フォローまで全工程を担当。分業による「伝言ゲーム」を排除し、貴社の事業特性・職場文化を踏まえた推薦が可能



職種別ピンポイント分業

原則企業担当が一気通貫でご支援をいたしますが、専門性の高いバックオフィス専門職は職種特化の担当が求職者軸でのマッチングを実施することで、職種ごとに最適な探索アプローチを実施



スクリーニング➡推薦

面談済み・経歴確認済みの候補者のみを厳選して推薦。お客様の採用基準に合わせたスクリーニングを代行し、数を絞り、お客様が採用にかかる手間を最小限にする動きを徹底

リクルーティングパートナーによる、企業担当制・一気通貫モデル

1名のリクルーティングパートナーが、求人預かりから就業決定までを一気通貫で担当します

求人ヒアリング



貴社の事業・職場文化・採用要件を深く理解

候補者ソーシング



DB・媒体・スカウトで母集団形成

面談・推薦



お客様の採用基準を前提としたスクリーニング済みの候補者だけをご推薦

就業決定フォロー



面接調整・条件交渉・入社後まで伴走

弊社は初期のお客様情報の把握を重視しているため、ご新規の場合は密なコミュニケーションをお願いしております



Point

「企業担当制」にこだわる理由

貴社のことを最も深く理解した担当者が、求人ヒアリングから就業決定まで担当

分業による「伝言ゲーム」「ニュアンスのズレ」が発生せず、マッチング精度を最大化できます

基本的には一気通貫でのマッチング、専門職種は職種特化マッチングを行います。

通常職種

リクルーティングパートナー (RP) が、
企業様から求人を預かり → 候補者を探索 → ご紹介



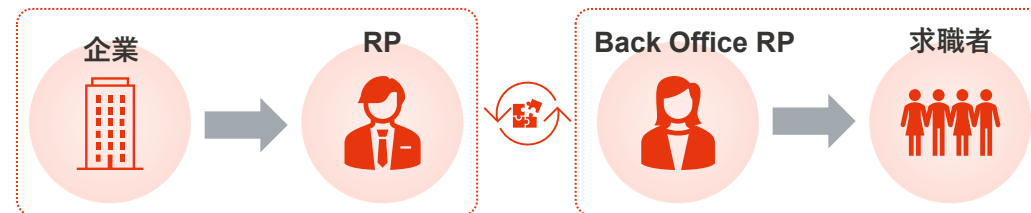
企業のご要望を起点に、最適な候補者を絞り込んでいく
スタイル

主な対応職種

営業・事務・サービス業・店舗・しゅふ層全般 など

バックオフィス専門職

企業担当に加え、求職者起点で動く **Back Office RP** が
職種特化で人軸マッチングを実施



企業のご要望を起点に、最適な候補者を絞り込んでいく
スタイル

主な対応職種

経理・人事・総務・法務・経営企画 等のバックオフィス専門職

Point

専門性の高い領域ほど、求職者の実力を見極める必要があり、職種特性に応じて体制を変えることで、マッチング精度を担保します

この料金体系は、
標準的な目安です。
採用ポジションの
難易度・募集人数・
契約形態により、
最適なプランを
ご提案いたします



初期費用 0円・着手金 0円・月額固定費 0円

費用が発生するのは、ご紹介した候補者の採用が成立した時のみ。
成果に紐づくシンプルな料金体系で、採用予算を効率的に
運用いただけます。

成功報酬

想定年収の35%

変換規定

求職者都合による

- 1か月以内の退職：80%
- 3か月以内の退職：50%

